

OLLIVA ECOSISTEMAS

# Proposta Comercial

Presença digital, identidade visual e crescimento comercial em uma estrutura integrada.

**Apresentação comercial**



# O digital precisa parecer profissional

Presença digital improvisada reduz **confiança** antes da primeira conversa comercial.

---

## 01 Percepção fraca

O cliente avalia marca, site e comunicação como sinais de credibilidade antes de pedir orçamento.

## 02 Mensagens desalinhadas

Quando cada canal comunica de um jeito, a empresa parece menor do que realmente é.

## 03 Venda menos previsível

Sem estrutura, o digital vira uma sequência de ações soltas, não um ativo comercial.

---

# A Olliva conecta quatro frentes

A proposta integra marca, tecnologia, comunicação e acompanhamento para transformar presença digital em uma estrutura comercial mais coerente.

<p>01</p> <h2>Marca</h2> <p>Cria coerência visual, reconhecimento e percepção profissional para o cliente entender quem a empresa é.</p>	<p>02</p> <h2>Tecnologia</h2> <p>Organiza domínio, hospedagem, site e estrutura digital para a presença funcionar com estabilidade.</p>	<p>03</p> <h2>Comunicação</h2> <p>Converte posicionamento em portfólio, criativos, conteúdo e canais que sustentam a venda.</p>	<p>04</p> <h2>Acompanhamento</h2> <p>Mantém direção, cadência, análise e ajustes para o projeto evoluir além da implantação inicial.</p>
--	---	---	--

**A venda central não é “mais peças”; é mais coerência comercial.**

# Serviços avulsos resolvem demandas pontuais

## Flexibilidade para necessidades isoladas.

A contratação avulsa faz sentido quando o cliente precisa resolver uma entrega específica, sem iniciar uma estrutura completa de presença digital.

Ela oferece liberdade, mas normalmente entrega menos integração entre marca, site, conteúdo e acompanhamento.

**Para construir presença completa, o pacote tende a ser a escolha mais inteligente.**

Serviço	Tipo de entrega	Preço mínimo
Registro de domínio assistido	Orientação e apoio ao registro	R\$ 150
Hospedagem de domínio	Configuração ou intermediação mensal	R\$ 120/mês
Configuração inicial	Ambiente, apontamentos e SSL básico	R\$ 250
Site One Page	Página institucional responsiva	R\$ 1.500
Identidade visual essencial	Logo, paleta, tipografia e aplicações básicas	R\$ 1.800
Identidade visual completa	Variações, mini manual e templates	R\$ 3.500
Social media	Planejamento mensal de conteúdo	R\$ 1.500/mês
Tráfego orgânico	Estratégia de presença sem anúncios	R\$ 1.500/mês
Criativos	Pacote mínimo de peças visuais	R\$ 650
Portfólio de apresentação	Material institucional ou comercial	R\$ 900
Consultoria e acompanhamento	Reuniões e direcionamento estratégico	R\$ 2.000/mês
Treinamento	Ciclo de capacitação operacional	R\$ 1.800
Agente de atendimento	Estruturação ou acompanhamento mensal	R\$ 2.500/mês

Preços mínimos não incluem taxas de terceiros, anúncios, licenças, ferramentas premium, bancos de imagem ou custos externos necessários à execução.

BASE DE DECISÃO

# Pacotes reduzem dispersão e retrabalho

A contratação por pacote organiza as entregas dentro de uma mesma direção, evitando que site, marca, conteúdo e portfólio sigam caminhos diferentes.

## QUANDO COMPRA POR PARTES

### 01 Direção fragmentada

Cada entrega pode nascer com uma lógica visual, técnica e comercial diferente.

### 02 Mais decisões soltas

O cliente precisa aprovar tudo isoladamente, aumentando ruído, atraso e retrabalho.

### 03 Valor menos perceptível

As peças até existem, mas nem sempre se conectam como uma presença digital profissional.

## QUANDO ESCOLHE PACOTE

### INTEGRAÇÃO Uma direção para tudo

Marca, site, portfólio, criativos e comunicação passam a seguir a mesma intenção comercial.

### PREVISIBILIDADE Ciclo mínimo de 3 meses

Há tempo para implantação, ajustes, acompanhamento e evolução sem depender de decisões improvisadas.

### COERÊNCIA Mais clareza para vender

O cliente deixa de comprar tarefas isoladas e passa a construir uma estrutura digital com continuidade.

**A vantagem do pacote não é só o desconto: é integração, prioridade e consistência.**

# Três níveis para momentos diferentes

A proposta permite começar com uma base profissional, evoluir para marca e comunicação recorrente ou integrar presença digital com operação comercial.

## ENTRADA PROFISSIONAL

### Presença Essencial

**R\$ 1.497/mês**

Total em 3 meses: R\$ 4.491

Solução para sair do improviso: presença digital organizada e confiável.

Site essencial, portfólio simples e acompanhamento mensal.

## MAIS RECOMENDADO

### Crescimento Digital

**R\$ 2.997/mês**

Total em 3 meses: R\$ 8.991

Marca, site, comunicação e tráfego com consistência.

Melhor equilíbrio entre investimento e profundidade de entrega.

## ESTRUTURA COMPLETA

### Ecosystema Comercial

**R\$ 5.997/mês**

Total em 3 meses: R\$ 17.991

Integra presença digital, atendimento e acompanhamento estratégico.

Solução robusta para operação digital e comercial acompanhada.

**Direção comercial:** apresentar o Crescimento Digital como a escolha principal, sem desvalorizar as outras opções.

O cliente deve escolher pelo **momento da empresa**, não apenas pelo menor preço.

# Presença Essencial tira a empresa do improviso

## ENTRADA PROFISSIONAL

### Presença Essencial

R\$ 1.497/mês

Total em 3 meses: R\$ 4.491

Para empresas que precisam existir no digital com credibilidade mínima, organização técnica e apresentação clara.

**Leitura de valor:** o cliente paga praticamente o valor de uma implantação avulsa, mas recebe acompanhamento durante 3 meses.

Este pacote cria a base digital profissional, sem prometer identidade visual completa nem gestão recorrente avançada.

<b>Domínio e hospedagem</b>	Registro assistido, configuração inicial e estrutura básica para manter a presença digital funcionando.
<b>Site One Page essencial</b>	Página objetiva para apresentar empresa, serviços, diferenciais e canais de contato.
<b>Direção visual básica</b>	Paleta, tipografia e acabamento inicial; não equivale a uma identidade visual completa.
<b>Portfólio simples</b>	Material de apresentação com até 5 páginas ou slides para apoiar a venda.
<b>Criativos iniciais</b>	Até 4 peças no ciclo inicial para ativar a comunicação básica da empresa.
<b>Consultoria</b>	1 reunião mensal de acompanhamento para orientar próximos passos e ajustes.

**Indicação:** escolha este pacote quando a prioridade for sair do improviso e construir uma base profissional antes de avançar para marca e comunicação recorrente.

# Crescimento Digital é a recomendação principal

Para empresas que precisam de marca, site, comunicação recorrente, criativos e tráfego orgânico sem atingir o pacote premium.

MELHOR EQUILÍBRIO

## Crescimento Digital R\$ 2.997

por mês · ciclo mínimo de 3 meses

Estrutura integrada para profissionalizar a presença digital e manter consistência comercial.

Entregável	Como o cliente deve entender
<b>SITE</b>	One Page profissional com acabamento superior.
<b>MARCA</b>	Identidade essencial: logotipo, paleta e aplicações digitais.
<b>GUIA</b>	Mini guia para orientar o uso da identidade.
<b>CONTEÚDO</b>	Portfólio, até 8 criativos mensais e social media.
<b>GESTÃO</b>	Planejamento mensal e 2 reuniões de acompanhamento.

VALOR AVULSO ESTIMADO

**R\$ 10.170**

PACOTE EM 3 MESES

**R\$ 8.991**

ECONOMIA PERCEBIDA

**R\$ 1.179**

Mensagem comercial: mais integração e menor custo do que comprar as entregas separadamente.

# Ecossistema Comercial integra operação e estratégia

Indicado para empresas que querem conectar presença digital, atendimento e acompanhamento estratégico.

**PREMIUM OPERACIONAL**

## Ecossistema Comercial

**R\$ 5.997/mês**

Total em 3 meses: R\$ 17.991

Organiza marca, canais, atendimento e gestão para aproximar presença digital da operação comercial.

**Valor principal:** integração estratégica e acompanhamento prioritário.

### Entregáveis digitais

**PRESENÇA + AUTORIDADE**

**Site premium ou expandido** | Institucional com acabamento superior.

**Identidade visual completa** | Marca, variações e mini manual.

**Portfólio completo** | Material comercial para apresentar diferenciais.

**Criativos mensais** | Até 12 peças mensais alinhadas.

**Social + orgânico** | Planejamento recorrente e calendário.

### Entregáveis operacionais

**GESTÃO + EVOLUÇÃO**

**Consultoria** | Reuniões regulares com direcionamento técnico-comercial.

**Treinamento** | 1 ciclo para capacitar operação e atendimento.

**Agente de atendimento** | Estruturação inicial ou acompanhamento mensal.

**Relatório executivo** | Resumo mensal de evolução e próximos passos.

**Indicação:** escolha este pacote quando a empresa precisa organizar comunicação, atendimento e acompanhamento.

**Estrutura completa para crescer com direção.**

# Comparação direta dos pacotes

A escolha deve considerar o momento da empresa: começar com presença básica, crescer com marca e comunicação recorrente ou estruturar uma operação digital e comercial completa.

Entregável	Presença Essencial	Crescimento Digital RECOMENDADO	Ecosistema Comercial
Site One Page	Essencial	Profissional	Premium ou expandido
Direção visual	Básica	Identidade essencial/intermediária	Identidade completa
Mini guia de marca	Não incluso	Incluso	Mais robusto
Portfólio	Simples	Estruturado	Completo
Criativos	4 no ciclo inicial	Até 8/mês	Até 12/mês
Social media	Orientação inicial	Planejamento mensal	Apoio recorrente
Tráfego orgânico	Básico	Mensal	Estratégico recorrente
Consultoria	1 reunião/mês	2 reuniões/mês	Semanal ou quinzenal
Treinamento	Não incluso	Opcional	1 ciclo incluso
Agente de atendimento	Não incluso	Opcional	Incluso conforme escopo
Relatório executivo	Não incluso	Simples	Mensal
Valor mensal	<b>R\$ 1.497</b>	<b>R\$ 2.997</b>	<b>R\$ 5.997</b>
Total em 3 meses	<b>R\$ 4.491</b>	<b>R\$ 8.991</b>	<b>R\$ 17.991</b>

**Leitura comercial:** o Crescimento Digital concentra a melhor relação entre profundidade, percepção de valor e investimento. O Presença Essencial organiza a base; o Ecosistema Comercial expande para operação, atendimento e estratégia.

**Escolha pelo nível de estrutura, não apenas pelo menor preço.**

# Condições protegem qualidade e previsibilidade

## Clareza antes da execução

As regras comerciais existem para manter escopo, prazo, aprovações e custos sob controle, evitando retrabalho e decisões improvisadas.

01

### Prazo mínimo

Pacotes recorrentes devem considerar **ciclo mínimo de 3 meses**, suficiente para implantação, ajustes e evolução inicial.

02

### Pagamento

Mensalidades são cobradas de forma recorrente, preferencialmente **antecipada**, com início condicionado à confirmação comercial.

03

### Custos externos

Domínios, hospedagem, anúncios, ferramentas, licenças, bancos de imagem e taxas de terceiros são **cobrados à parte**.

04

### Revisões

Cada entregável deve ter **limite de revisões** previamente definido. Alterações fora do escopo geram orçamento adicional.

05

### Aprovação tácita

Materiais enviados para validação podem ser considerados aprovados quando não houver retorno dentro do prazo combinado.

06

### Descontos e reajuste

Condições especiais não são automáticas nem cumulativas. Valores podem ser reajustados em renovações ou mudança de escopo.

**Direção de negociação:** qualquer exceção deve ser formalizada antes do início para proteger qualidade, prazo e margem da operação.

**Escopo claro gera entrega melhor.**

# Escolha pelo momento da empresa

A melhor decisão não é sempre a mais barata. É aquela que entrega o nível certo de estrutura para o estágio atual do negócio.

## Recomendação Olliva

Para a maioria dos clientes em fase de profissionalização, o **Crescimento Digital** oferece o melhor equilíbrio entre investimento, profundidade e percepção de valor.

## Como decidir

### MAPA DE ESCOLHA

<b>Avulso</b>	<b>Escolha quando</b> houver uma demanda pontual e isolada, sem necessidade de integração entre marca, site e comunicação.
<b>Presença Essencial</b>	<b>Escolha quando</b> a prioridade for sair do improvisado e criar uma base digital confiável com investimento de entrada.
<b>Crescimento Digital</b>	<b>Escolha quando</b> a empresa precisa de identidade visual, site, conteúdo, criativos e acompanhamento em uma direção única.
<b>Ecosistema Comercial</b>	<b>Escolha quando</b> a empresa quer integrar presença digital, atendimento, treinamento e estratégia comercial acompanhada.

O próximo passo é definir o pacote e iniciar o ciclo mínimo de **3 meses**.

PROPOSTA VÁLIDA CONFORME ESCOPO, DISPONIBILIDADE E CUSTOS EXTERNOS APLICÁVEIS.